

# そだてる営業塾<新人コース>2日間

## 受講対象者:新入社員&新しく営業を担当される方

営業は会社の業績を担う重要な職種です。まずは営業担当者がしっかりと「営業の基本」を習得することが必要です。できるだけ早い段階で、基本を習得することにより営業担当者の早期の戦力化につながります。

当研修では、新人の営業担当者を対象に、営業としての心構え・マナー等の基本的な部分から、顧客とのコミュニケーションのとり方のような実践的な部分まで、「営業の基本」を2日間ですっきりと身につけていただくものです。是非この機会をご活用下さい。

決める  
スタートダッシュ!!

### 開催日時・場所

2012年 5月8日(火)、5月9日(水)

場 所:大阪産業創造館 6F 会議室B 時 間:10:00~18:00

### 内 容

受講料 30,000円 / 1名

(税込み 31,500円)

※昼食、懇親会の費用を含みます。

人数 20名

(先着順になりますのでお早い申し込みをお願いします)

特徴 学んだら即実践!!

グループ  
ディスカッション  
あり

プレゼン  
テーション  
あり

ロール  
プレイング  
あり

### 研修の狙い

- ★カリキュラム全体を通して、営業担当者のレベルアップに必要な不可欠な「**営業の基本**」を、身につけていただき、営業担当者としての**自覚**を促します。
- ★グループ学習や研修後のフォローによって受講者間の交流が深まり、**刺激し合える仲間**ができます。また、社会人としての**視野の広がり**が期待できます。

#### 1日目 8日 10:00~18:00

##### 1. 営業の基本

- (1)営業としての心構え
- (2)営業に求められる役割

##### 2. 営業パーソンとしてのマナー・態度

- (1)ビジネスマナーの必要性
- (2)顧客満足の基本
- (3)ビジネスマナーの基本

##### 3. プレゼンテーションの基本

- (1)プレゼンテーションの基本とテクニック
- (2)実践!プレゼンテーション

※懇親会 (17:00~18:00)

食事をしながら参加者どうし交流を図ります。

#### 2日目 9日 10:00~18:00

##### 4. マーケティングの基本

- (1)マーケティングの基礎知識
- (2)営業に必要なマーケティング思考

##### 5. コミュニケーションの基本

- (1)営業に求められるコミュニケーションスキル
- (2)営業シーンごとに必要なセールストーク

##### 6. ヒアリングの基本

- (1)ヒアリングはなぜ必要か?
- (2)聞くテクニック、引き出すテクニック
- (3)実践!ヒアリング(ロールプレイング)

##### 7. 全体の振り返り

※受講者には、後日レポートを提出していただきます。

## <お問い合わせ>

# 株式会社そだてる

〒540-0029 大阪府大阪市中央区本町橋 7-18 名阪第二ビル 4F

担当者 田辺(たなべ)迄

# TEL.06-6942-7572

## <講師プロフィール>



株式会社そだてる  
代表取締役

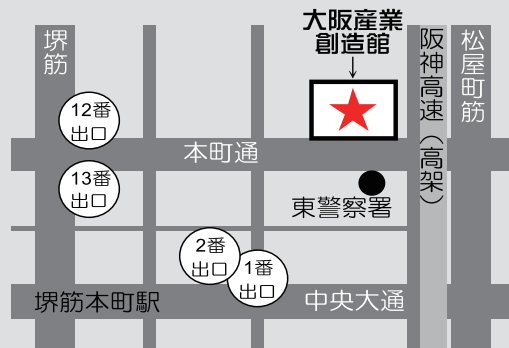
小畑 秀之(中小企業診断士)

食品メーカー・経営コンサルティング会社にて営業に従事。その後、2004年、経営コンサルタントとして独立。

2008年、株式会社そだてる設立 代表取締役就任。

専門分野は消費財卸売業・製造業向けの営業組織活性化支援。営業現場や担当者個々のやる気・スキルを重視した実践的なコンサルティングが特徴。

## <会場案内図>



### 大阪産業創造館 6F 会議室B

〒541-0053

大阪市中央区本町 1-4-5

堺筋線もしくは中央線堺筋本町駅下車

## ■お申し込みについて

①下段の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、FAX でお送りください。また、ホームページからのお申し込みも可能です。以上の手続きにより、正式申し込みとして受領させていただきます。

(開催間際のお申し込みは、ご参加いただけないこともあります。あらかじめお電話にてご確認ください)

②お電話ではご予約のみの承りになります。

③受講料は開催 2 週間前までに請求書記載の口座へお振込ください。(振込手数料は貴社でご負担ください)

## 参加申込書

FAX でのお申し込みはこちら

# FAX 06-6942-7582

WEB でのお申し込みは

<http://www.sodateru.co.jp>

|        |   |     |         |
|--------|---|-----|---------|
| 会社名    |   | 業種  |         |
| 住所     | 〒 |     |         |
| TEL    |   | FAX |         |
| ご参加者氏名 |   |     |         |
|        |   |     | (合計: 名) |
| ご担当者氏名 |   | メール |         |

※お申し込みをいただきましたら折り返しご連絡させていただきます。